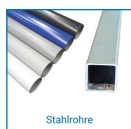


WIR SUCHEN FÜR DEN **STANDORT WIEN** IN VOLLZEIT

Technischer Vertriebsmitarbeiter im Außendienst (m/w/d)



Stahlrohre



Aluminiumprofile



Stahlverbinder



Aluminiumverbinder



Rollschienen



Karakuri



Durchlaufregale



Wippen-Regale



Transportwagen

wer wir sind ...

Wir als mittelständisches Unternehmen setzen konsequent auf einen kontinuierlich hohen Qualitätsstandard im Bereich des Lean Manufacturing – das gilt für die Herstellung unserer Produkte und auch für die Anwendung unserer Systeme bei unseren Kunden. Wir bieten unseren Kunden die volle Unterstützung auf dem ganzen Weg der Prozessoptimierung. Das flexible Konzept des Baukastensystems von BeeWaTec ermöglicht unseren Kunden Ihre individuellen Produktionsumgebungen einfach und schnell realisieren zu können.

BeeWaTec ist ein gewachsenes Unternehmen mit flexiblen Möglichkeiten: kurze Kommunikationswege, Duz-Kultur, offenen Türen und hilfsbereiten, engagierten Kollegen.

Aufgabenbereich:

- Lösungsorientierte Kundenberatung im Bereich flexible Montagesysteme und Intralogistiklösungen
- Beratung, Betreuung und Weiterentwicklung von Bestandskunden
- Gewinnung von Neukunden
- Identifizierung und Erschließung neuer Absatzmärkte
- Enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst und der Konstruktion
- Durchführung der Verkaufsplanung unter Berücksichtigung der Unternehmenszielsetzung
- Erstellen von Berichten für die Vertriebs- und Geschäftsleitung
- Kundenservice und Kundenberatung rund um das BeeWaTec Portfolio
- Sammeln und Weiterleiten von Kundenfeedbacks und Marktrecherche zur kontinuierlichen Verbesserung und Neuentwicklung unserer Produkte
- Durchführung von Produktschulungen beim Kunden

Wir bieten:

- Gelebte Werte eines eigentümergeführten Familienunternehmens
- Attraktive Vergütung mit einer ziel- und leistungsabhängigen Bonifikation
- Dienstfahrzeug, auch zur privaten Nutzung
- Sicherer Arbeitsplatz in einem modernen, erfolgreichen und innovativen Umfeld
- Hervorragendes Arbeitsklima verbunden mit kurzen Entscheidungswegen und flachen Hierarchien
- Interessante Aufgabe in einem abwechslungsreichen Tätigkeitsfeld
- Spannendes, umfangreiches und innovatives Produktspektrum
- Branchenübergreifendes Kundenportfolio
- Flexibles, eigenverantwortliches Arbeiten mit Weiterbildungsmöglichkeiten und Entwicklungsmöglichkeiten in einem sehr sympathischen und kollegialen Team
- Onboarding – Einarbeitung als Grundlage für ein starkes Netzwerk
- Flexible Arbeitszeitgestaltung
- Home-Office möglich
- Gratis Getränke

Ihre Qualifikationen:

- Abgeschlossene technische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige technische Vertriebs- und Außendienstserfahrung
- Sehr gutes technisches Verständnis und Verhandlungsgeschick
- Engagement und Spaß an komplexen Vertriebsaufgaben
- Vertriebs- und kundenorientiertes Denken und Handeln
- Hohe Einsatzbereitschaft mit Eigenmotivation
- Sicheres und überzeugendes Auftreten
- Sehr gute kommunikative Fähigkeiten
- Sicherer Umgang mit MS Office-Anwendungen
- Englisch in Wort und Schrift wünschenswert
- Reisebereitschaft innerhalb Österreichs

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen mit Angabe des möglichen Eintrittstermins inkl. Ihrer Gehaltsvorstellungen.

Bitte senden Sie diese an:

BeeWaTec GmbH
 Frau Paulina Kowalkowska
 Leopold-Böhm-Straße 10/D53
 1030 Wien
 ☎ 07121-62 87 16-302
 ✉ career@beewatec.com
 🌐 www.beewatec.at

Es gilt der Kollektivvertrag für Handelsbetriebe mit der Bereitschaft zur Überzahlung je nach Qualifikation und Erfahrung zuzüglich der Zahlung eines variablen Anteils in Form einer attraktiven, leistungsbezogenen Prämie.